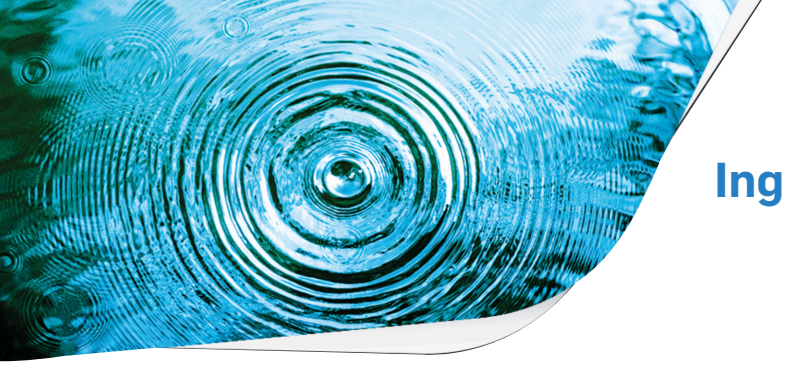

Ingénieur(e)(s) Commerciaux (H/F)

Nous voulons vous accueillir si vous êtes :

• OUVERT D'ESPRIT (Toujours en privilégiant celui d'équipe)

• FOCUS PLANETE (Naturel et authentique)

• A L'ECOUTE (Active, les musiciens sont acceptés aussi)

• HUMBLE (Tout en étant le meilleur de votre catégorie)

• AUTONOME (Et collaboratif)
Vous partagez ces valeurs qui sont pour nous des qualités ?

Appelez-nous aujourd'hui au 07 66 01 47 90
Candidatures jusqu'au 17 Mars 2023

VOUS et Votre MISSION :

Au cœur de la mission de développement de la société H2SYS, vous rejoindrez l'équipe Business développement. Vous êtes désireux de proposer les meilleurs solutions hydrogènes à nos clients. L'objectif ? Leur permettre d'atteindre leurs objectifs financiers et extra-financiers en construisant leur résilience énergétique décarbonée.

Formé(e) en interne, puis appuyé par les chefs de projets et les experts du bureau d'étude H2SYS,

Vous prospectez et développez votre portefeuille de clients cibles identifiés
Vous suivez les processus commerciaux en place puis êtes force de proposition pour les optimiser
Vous participez aux manifestations en France et à l'étranger pour promouvoir les solutions de l'entreprise
De formation technique ou commerce, vous avez déjà une expérience sur un poste commercial dans l'industrie, ou à l'international.

Votre plus : Vous prenez du plaisir à explorer l'évolution des technologies de l'énergie dont hydrogène et à proposer des voies nouvelles de modèle économiques uniques et performants.

Votre PACKAGE (Plusieurs postes à pourvoir)

Poste itinérant
Siege et bureau basé à Belfort (90), vous effectuez des déplacements fréquents
Statut Cadre
Ordinateur – téléphone mobile
Rémunération (fixe + variable) selon profil